



KEY-ACCOUNT MANAGER (m/w/d)

Außendienst Gebiet Sachsen

IHR JOB

- Vollumfängliche Betreuung unserer Key-Account Kunden des Handels und der Industrie im Außendienst
- Ausbau des Kundenstamms durch aktive Neukundengewinnung
- Betreuung der Ansprechpartner in der Industrie und dem Handel
- Eigenständige Umsetzung der Vertriebsstrategie
- Enge Zusammenarbeit mit der Verkaufsleitung

IHR PROFIL

- Mehrjährige Berufserfahrungen im Vertrieb
- Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke
- Ein hohes Maß an Flexibilität, Einsatzbereitschaft und Teamfähigkeit
- Gute Kenntnisse im Umgang mit dem MS-Office Paket



WIR BIETEN IHNEN

- Einen sicheren und zukunftssträchtigen Arbeitsplatz in einem trotz Corona-Pandemie stetig wachsenden mittelständischen Familienunternehmen mit 111 Jahren Erfahrung
- Eine übertarifliche Bezahlung, Urlaubs- und Weihnachtsgeld sowie Vermögenswirksamen Leistungen und eine betriebliche Altersvorsorge
- Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Vielseitige und abwechslungsreiche Aufgaben
- Flache Hierarchien und ein dynamisches Team
- Flexible Arbeitszeiten

Wenn Sie gemeinsam mit uns Erfolg haben möchten und Teil eines von Wachstum geprägten, internationalen Familienunternehmens sein möchten, senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung im PDF-Format unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an: start2022@atlasschuhe.de