



## **PARTNERSHIP MANAGER** (m/w/d) Sponsoring & Sales

### **WIR BIETEN IHNEN**

Wir sind ein internationales Team von über 1.450 Mitarbeitern und der führende Hersteller innovativer Sicherheitsschuhe. Zu unseren Kunden gehören TOP-Unternehmen der deutschen Industrie und leistungsstarke Fachhändler. Um diesen Vorsprung weiter auszubauen, brauchen wir SIE!

Mit unseren europaweiten Marketingaktivitäten setzen wir immer wieder neue Akzente. Hierzu gehören neben Partnerschaften im Sport-Sponsoring auch lokale Events zur Kundenbindung, sowie produktorientierte Werbemaßnahmen in Print- und Online-Kanälen. Unsere Produkte begeistern Menschen in ganz Europa!

### **IHR JOB**

- Sie pflegen und bauen Partnerschaften mit unseren Werbepartnern kontinuierlich aus
- Gemeinsam mit unserem Marketing-Team entwickeln Sie Strategien, planen und begleiten die notwendigen Maßnahmen
- Als zentraler Ansprechpartner begleiten Sie unsere Events und packen auch gerne selber mit an
- Sie unterstützen unseren Vertrieb bei der Umsetzung von Werbemaßnahmen bei unseren Kunden
- Auch anspruchsvolle und kurzfristige Projekte können Sie in der gewünschten Qualität umsetzen

### **IHR PROFIL**

- 2+ Jahre Berufserfahrung im Vertrieb oder der Medienbranche
- Führerschein der Klasse B und die Bereitschaft zeitweise auch viel unterwegs zu sein
- Gute Präsentationskenntnisse, sowie Kommunikations- und Verhandlungsgeschick
- Kundenorientierter Teamplayer
- Reisetätigkeit bis zu: 50%

Wenn Sie gemeinsam mit uns Erfolg haben möchten und Teil eines von Wachstum geprägten, internationalen Familienunternehmens sein möchten, senden Sie uns bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung im PDF-Format unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an:

**[START2022@ATLASSCHUHE.DE](mailto:START2022@ATLASSCHUHE.DE)**