



**DEIN JOB GEHT AB
WIE UNSERE SCHUHE**

Sales Manager (m/w/d)

AUSSENDIENST IM HOCHSAUERLANDKREIS (HSK)

Ihr Job

- Vollumfängliche Betreuung unserer Key-Account Kunden des Handels und der Industrie im Außendienst
- Ausbau des Kundenstamms durch aktive Neukundengewinnung
- Betreuung der Ansprechpartner in der Industrie und dem Handel
- Eigenständige Umsetzung der Vertriebsstrategie
- Enge Zusammenarbeit mit der Verkaufsleitung

Ihr Profil

- Erste mehrjährige Berufserfahrungen im Vertrieb
- Erfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke
- Ein hohes Maß an Flexibilität, Einsatzbereitschaft und Teamfähigkeit
- Gute Kenntnisse im Umgang mit dem MS-Office Paket

Wir bieten Ihnen

- eine spannende Aufgabe in einem modernen Familienunternehmen
- Kontinuierliche Förderung und Weiterbildung
- Moderne IT-Ausstattung für Ihr Home-Office
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Übertarifliche Bezahlung mit Prämiensystem
- Betriebliche Altersvorsorge
- Team-Events

**WENN SIE GEMEINSAM MIT UNS ERFOLG HABEN MÖCHTEN, SENDEN SIE
BITTE IHRE AUSSAGEKRÄFTIGE BEWERBUNG IM PDF-FORMAT AN:**

vertrieb@atlasschuhe.de

ATLAS® the shoe company
Frische Luft 159
44319 Dortmund

Ansprechpartnerin:
Frau Jennifer Pikelj
Telefon: 0231 / 92 42 - 100