



Key-Account Manager (m/w/d)

AUSSENDIENST

Wir bieten Ihnen

- Flexible Arbeitszeiten
- Weiterbildung und Förderung
- Obst & Müsli an unserer Vital-Bar
- Übertarifliche Bezahlung
- Betriebliche Altersvorsorge
- Modernen Arbeitsplatz
- Team- Events

Ihr Job

- Vollumfängliche Betreuung unserer Key-Account Kunden des Handels und der Industrie
- Bearbeitung von individuellen Kundenkonzepten und Angeboten
- Organisation der kundenspezifischen Bestellabwicklung
- Auftragsabwicklung und Nachverfolgung
- Enge Zusammenarbeit mit der Verkaufsleitung

Ihr Profil

- Erste Berufserfahrungen im Vertrieb
- Kaufmännische Ausbildung und/oder abgeschlossenes BWL-Studium
- Gute Kenntnisse im Umgang mit dem MS-Office Paket
- Verhandlungssicheres Englisch
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke
- Ein hohes Maß an Flexibilität, Einsatzbereitschaft und Teamfähigkeit

**WENN SIE GEMEINSAM MIT UNS ERFOLG HABEN MÖCHTEN,
SENDEN SIE BITTE IHRE AUSSAGEKRÄFTIGE BEWERBUNG PER E-MAIL AN:**

vertrieb@atlasschuhe.de

ATLAS[®] the shoe company
Frische Luft 159
44319 Dortmund

Ansprechpartnerin:
Frau Jennifer Pikelj
Telefon: 0231 / 92 42 - 100